LAMPIRAN

Hasil Wawancara

1. **Wawancara dengan Bapak Suwandi (Pemilik Tambak)**

Nurul : Assalamualaikum Pak

P.Suwandi : Walaikumsalam

Nurul : Sebelumnya Saya ucapkan terima kasih pada Bapak sudah meluangkan waktu untuk Saya. Perkenalkan Pak nama Saya Nurul, Saya mahasiswi uin Malang dan sedang mengerjakan skripsi. Kalau boleh tahu nama bapak siapa?

P.Suwandi : Nama Saya Suwandi dek, Saya kerja di kelurahan

Nurul : Iya pak, disini Saya ingin mewawancarai bapak, apakah benar bapak memiliki tambak?

P.Suwandi : Iya benar dek

Nurul : Berapa pak luasnya?

P.Suwandi : Luasnya sekitar 2,5 hektar

Nurul : Apa Bapak memiliki tambak itu dengan membuatnya sendiri, membeli atau bagaimana?

P.Suwandi : Untuk membuat tambak saya tidak mengeluarkan modal, karena tambak yang saya miliki adalah warisan dari ibu saya, tapi untuk meninggikan pinggiran tambak perlu uang 1.000.000,- sampai 1.500.000,-.

Nurul : Lalu apa yang bapak budidayakan di tambak Bapak ini?

P.Suwandi : Saya hanya membudidayakan ikan bandeng dan udang putih, bibitnya saya beli diteman Saya sendiri sebanyak 25.000 ekor bibit bandeng

Nurul :Bagaimana Bapak mengelolanya? Apakah ada yang megelola?

P.Suwandi : Saya kelola sendiri dek, soalnya kalau dikelola orang lain takutnya malah gak jadi

Nurul : Kalau musim panen biasanya ikannya di apakan Pak?

P.Suwandi : Setelah panen Saya tidak membawa ikan saya ke Pasar atau KUD tapi ikan bandeng Saya, Saya jual kepada pembeli atau tengkulak yang datang sendiri untuk beli ikan Saya

Nurul : Kenapa tidak dijual ke Pasar?

P.Suwandi : Kalau bandeng Saya, Saya jual langsung ke pasar Saya tidak mendapat keuntungan dek soalnya per kilo ikan bandeng Saya hanya dapat uang 12.000,- tapi kalau ikan bandeng Saya, Saya jualke tengkulak per kilonya bisa

dapat uang sebesar 15.000,-. Tiap panen juga sebagian ikan bandeng Saya, Saya bagikan kepada masyarakat sekitar tambak dan pada teman-teman pegawai di kantor saya

Nurul : Oh, jadi gitu ya Pak, Bapak tidak pernah mencoba melakukan kerja sama?

P.Suwandi : Pernah dek, dulu saya melakukan kerja sama dengan Makmur Sentosa tapi malah rugi banyak dek

Nurul : Kok bisa gitu Pak?

P.Suwandi : Iya, soalnya pas sudah sepakat kerjasama tiba-tiba si Makmur Sentosanya kabur, mutusin kerjasamanya jadinya saya rugi dek

Nurul : Apa bapak tidak melakukan perjanjian tertulis?

P.Suwandi : Sudah dek, dulu saya kerjasama dengan Makmur Sentosa dan kerjasama itu perjanjiannya Makmur Sentosa memberikan setengah modal untuk beli bibit bandeng dan saya juga memberikan setengah modal saya untuk membeli ikan bandeng dan keuntungannya kami bagi hasil 50-50. Tapi ditengah kerjasama itu si Makmur Sentosa memutuskan perjanjian jadinya kan saya rugi

Nurul : Kerugiannya apa aja pak?

P.Suwandi : Buanyak dek, waktu itu tambaknya rusak terus banyak ikan yang mati juga, belum lagi bayar gajinya yang ngelola. Soalnya pas waktu itu sudah sepakat kalau dikerjakan oleh orang lain

Nurul : Terus bagaimana pak setelah kejadian itu, apa bapak melaporkannya?

P.Suwandi : Ketika itu saya emosi, sehingga Saya ingin langsung melaporkannya ke pengadilan tapi kata Pak Lurah Saya suruh musyawarah dulu sama Makmur Sentosa, akhirnya Saya melakukan upaya perdamaian dengan minta mengganti seluruh kerusakan tambak

Nurul : Apakah Makmur Sentosa mau ganti rugi?

P.Suwandi : Kita melakukan musyawarah sama Pak Lurah, Pak Kades sama Makmur Sentosa juga, awalnya sih gak mau ganti rugi terus Saya ancam kalau misalkan gak mau ganti rugi ya Saya laporkan ke pengadilan biar hukum yang memutuskan. Itu Makmur Sentosa masih gak mau ganti rugi, banyak alasannya jadinya Saya semakin emosi untungnya Pak Lurah yang kasih-kasih saran dan

Alhamdulillah akhirnya mau ganti rugi

Nurul : Jadi pada akhirnya berdamai dengan mediasi ya Pak?

P.Suwandi : Iya dek, mulai dari itu saya gak mau lagi kerjasama dengan orang lain, mendingan saya kelola sendiri nanti untungnya juga buat saya sendiri

Nurul : Jadi gitu ya Pak, kalau begitu terima kasih atas informasinya Pak

P.Suwandi : Iya dek sama-sama

2. Wawancara dengan Bapak Sukri (Pemilik Tambak yang disewakan)

Nurul : Assalamualaikum Pak, dengan Bapak Sukri ya?

P.Sukri : Iya dek, benar

Nurul : Saya Nurul Pak, mahasiswi uin Malang, sekarang sedang skripsi

P.Sukri : Penelitian ta dek?

Nurul : Iya Pak

P.Sukri : Cepet lulus dek

Nurul : Iya Amin Pak terima kasih

P.Sukri : Mau Tanya apa?

Nurul : Iya Pak,Bapak punya tambak?

P.Sukri : Punya dek

Nurul : Luasnya berapa Pak?

P.Sukri : Saya punya tambak 3, masing-masing 2,5 hektar dek jadi semuanya sekitar 7,5 hektar

Nurul : Luas sekali ya Pak

P.Sukri : Alhamdulillah dek, ini saya juga gak langsung punya banyak awalnya cuma 1

Nurul : Bapak buat sendiri, beli atau gimana pak?

P.Sukri : Saya buat sendiri dek tapi ada juga yang beli punya orang

Nurul : Tambaknya buat budidaya apa Pak?

P.Sukri : Oh enggak, Saya gak pelihara apa-apa tapi tambaknya cuma saya sewakan ke orang saja dek

Nurul : Kenapa tidak dikelola sendiri Pak?

P.Sukri : Susah dek, gak ada waktunya kan Saya juga kerja

Nurul : Jadi belum pernah dikelola sendiri ya Pak?

P.Sukri : Belum

Nurul : Ini sekarang sudah ada yang nyewa Pak?

P.Sukri : Alhamdulillah semua disewa dek

Nurul : Disewa oleh siapa Pak?

P.Sukri : Disewa sama orang kampung sendiri Pak Zaki

Nurul : Sudah berapa lama Bapak menyewakan tambak?

P.Sukri : Seingatnya saya mulai 2008 kayaknya dek, 6 tahunan

Nurul : Bagaimana cara Bapak menyewakan tambak Bapak ini?

P.Sukri : Ya ketemuan dulu dek sama yang nyewa, rundingan dulu harganya suda cocok apa tidak, terus kalau sudah cocok baru bikin perjanjian

Nurul : Perjanjiannya apa saja Pak?

P.Sukri : Ya itu dia berapa lama nyewanya, terus bayarnya berapa lama sekali terus ditandatangani berdua dek dikasih materai

Nurul : Masing-masing punya perjanjiannya atau cuma Bapak?

P.Sukri : Punya, punya saya yang asli punya si penyewa fotocopy ada kwitansi pembayarannya juga

Nurul : Berapa harga sewa tambak bapak ini?

P.Sukri : Saya sewakan 50.000.000,- per tahunnya

Nurul : Pernah ada masalah Pak?

P.Sukri : Alhamdulillah belum dek, soalnya kan kalau ada yang nyewa Saya selalu kasih surat perjanjian dan kwitansi juga, Saya juga bikin pembukuan sendiri di rumah. Jadinya dengan cara ini Saya belum pernah dapat komplain selama menyewakan tambak Saya

Nurul : Kalau misal ada penyewa yang nakal gimana Pak?

P.Sukri : Ya Saya kan sudah punya bukti, ada surat perjanjiannya yang sudah ditandatangani dan ada kwitansi pembayaran juga. Jadi kalau ada yang curang ya Saya laporkan saja kasus ini ke pengadilan

Nurul : Bapak akan mengajukan kasus apa?

P.Sukri : Apa itu ya namanya, penipuan ta dek?

Nurul : Kasus seperti itu bisa disebut wanprestasi Pak, artinya ada salah satu pihak yang melakukan tindakan yang merugikan orang lain

P.Sukri : Lah itu wes dek, Saya gak tau namanya. Yang jelas Saya akan menuntut seluruh ganti rugi karna Saya merasa dirugikan sama yang nyewa. Ya tapi Alhamdulillah dek Saya belum pernah mengalami itu

Nurul : Baik Pak kalau begitu, terima kasih sudah memberikan informasinya Pak

P.Sukri : Iya dek

3. Wawancara dengan Bapak Hasan (Pengelola Tambak yang disewa Bapak Zaki)

Nurul : Assalamualaikum Pak
P.Hasan : Walaikumsalam
Nurul : Maaf Pak mengganggu, nama Saya Nurul saya mahasiswi uin Malang dan sekarang penelitian buat skripsi
P.Hasan : Oh iya
Nurul : Ini tambak punya Bapak?
P.Hasan : Bukan mbak, Saya cuma buruh tambak
Nurul : Jadi ini punya orang lain ya Pak?
P.Hasan : Saya ngerjakan punya Pak Zaki tapi Pak Zaki nyewa ke orang
Nurul : Ini untuk apa Pak?
P.Hasan : Garam mbak
Nurul : Bapak hanya ngelola garam saja?
P.Hasan : Iya mbak, 2 petak di airi 1 petak buat panen
Nurul : Bagaimana cara Bapak mengairi tambak ini?
P.Hasan : Itu pakai kincir air, airnya dari pesisir
Nurul : Berapa lama prosesnya Pak sampai panen?
P.Hasan : Paling cepet 2 bulan paling lama 7 bulan
Nurul : Kenapa bisa lama Pak?
P.Hasan : Kendala cuaca mbak, kalau panas ya cepet kalau mendung ya lama
Nurul : Sudah lama Pak kerjasama sama Pak Zaki?
P.Hasan : 2 tahun dek
Nurul : Gimana Pak kerjasama nya
P.Hasan : Ya bagi hasil Saya di kasih 40% dari hasil panen, sekitar 2.000.000,-
Nurul : Itu Bapak dapat tiap panen atau gimana?
P.Hasan : Ya tiap panen
Nurul : Kalau ada kerusakan itu gimana Pak?
P.Hasan : Saya yang nanggung mbak
Nurul : Kok bisa gitu Pak?
P.Hasan : Ya soalnya sudah perjanjian, kan yang ngelola juga Saya
Nurul : Jadi itu pakai uang pribadi Bapak ya?
P.Hasan : Iya, makanya kalau gak ada uang Saya pulang ke Madura
Nurul : Bapak orang Madura?
P.Hasan : Iya

Nurul : Kalau pulang ngapain Pak?

P.Hasan : Saya jual ikan di Pasar, kaau udah ada uang balik lagi garap tambak

Nurul : Uang yang Bapak terima dari hasil panen cukup Pak?

P.Hasan : Ya di cukupin sebenarnya mbak, soalnya kalau ada kerusakan kan saya yang keluar uang

Nurul : Lalu kenapa Bapak masih bekerja sebagai buruh tambak ini?

P.Hasan : Cari kerja susah mbak, kalau ada kerjaan ya Saya terima

Nurul : Kalau gitu makasih ya Pak sudah kasih informasi

P.Hasan : Iya mbak