

**HUBUNGAN TIPE KEPERIBADIAN *BIG FIVE* DENGAN  
KEPERCAYAAN DIRI BERBICARA DI DEPAN UMUM PADA  
MAHASISWA SEMESTER IV FAKULTAS PSIKOLOGI UIN  
MAULANA MALIK IBRAHIM MALANG**

**SKRIPSI**

Oleh:  
**SALAMA**  
NIM : 10410178



**FAKULTAS PSIKOLOGI  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI (UIN)  
MAULANA MALIK IBRAHIM MALANG  
2014**

**HUBUNGAN TIPE KEPERIBADIAN *BIG FIVE* DENGAN  
KEPERCAYAAN DIRI BERBICARA DI DEPAN UMUM PADA  
MAHASISWA SEMESTER IV FAKULTAS PSIKOLOGI UIN  
MAULANA MALIK IBRAHIM MALANG**

**SKRIPSI**

Diajukan Kepada Fakultas Psikologi Universitas Islam Negeri (UIN) Maulana  
Malik Ibrahim Malang Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Dalam  
Memperoleh Gelar Sarjana Psikologi (S. Psi)

Oleh:  
**SALAMA**  
NIM : 10410178



**FAKULTAS PSIKOLOGI  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI (UIN)  
MAULANA MALIK IBRAHIM MALANG**

**2014**

**HALAMAN PERSETUJUAN**

**HUBUNGAN TIPE KEPERIBADIAN *BIG FIVE* DENGAN KEPERCAYAAN DIRI BERBICARA DI DEPAN UMUM PADA MAHASISWA SEMESTER IV FAKULTAS PSIKOLOGI UIN MAULANA MALIK IBRAHIM MALANG**

**SKRIPSI**

Oleh:

SALAMA  
NIM : 10410178

Telah Disetujui Oleh:  
Dosen pembimbing,

Dr. Iin Tri Rahayu, M.si, Psi  
NIP. 197220718 1999032001

Tanggal 26 Agustus 2014

Mengetahui  
Dekan Fakultas Psikologi  
Universitas Islam Negeri Maulana Malik Ibrahim Malang

Dr. H. M. Lutfi Mustofa, M. Ag  
NIP: 19730710 200003 1 002

**HUBUNGAN TIPE KEPERIBADIAN *BIG FIVE* DENGAN KEPERCAYAAN DIRI BERBICARA DI DEPAN UMUM PADA MAHASISWA SEMESTER IV FAKULTAS PSIKOLOGI UIN MAULANA MALIK IBRAHIM MALANG**

**SKRIPSI**

Oleh:

**SALAMA**  
NIM : 10410178

Telah Dipertahankan Di Depan Dewan Penguji Dan Dinyatakan Diterima Sebagai Salah Satu Persyaratan Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Psikologi (S. Psi)

Tanggal 05 September 2014

**SUSUNAN DEWAN PENGUJI**

**TANDA TANGAN**

1. Dr. H. M. Lutfi Mustofa, M. Ag (Penguji Utama)  
NIP. 19730710 200003 1 002
2. Yusuf Ratu Agung, M.A. (Ketua Penguji)  
NIPT. 20140211 418
3. Dr. Iin Tri Rahayu, M.si, Psi (Pembimbing)  
NIP. 197220718 1999032001

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Mengetahui  
Dekan Fakultas Psikologi  
Universitas Islam Negeri Maulana Malik Ibrahim Malang

Dr. H. M. Lutfi Mustofa, M. Ag  
NIP: 19730710 200003 1 002

## SURAT PERNYATAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : SALAMA

NIM : 10410178

Fakultas : Psikologi

Judul : Hubungan Tipe Kepribadian *Big Five* dengan Kepercayaan Diri Berbicara di Depan Umum Pada Mahasiswa Semester IV Fakultas Psikologi UIN Maulana Malik Ibrahim Malang.

Menyatakan bahwa skripsi tersebut adalah karya saya sendiri dan bukan karya orang lain, baik sebagian maupun keseluruhan, kecuali dalam bentuk kutipan yang telah saya sebutkan sumbernya.

Demikian surat ini saya buat dengan sebenar-benarnya dan apabila pernyataan ini tidak benar, saya siap menerima sanksi akademis.

Malang 26 Agustus 2014

Yang Menyatakan,

SALAMA

## MOTTO

قَدْ أَفْلَحَ مَنْ زَكَّاهَا (7) وَقَدْ خَابَ مَنْ دَسَّاهَا (8) وَنَفْسٍ وَمَا سَوَّاهَا (9)  
فَأَلَّهَمَّهَا فُجُورَهَا وَتَقْوَاهَا (10)

*Demi jiwa dan penyempurnaan (ciptaannya), maka Allah mengilhamkan kepada jiwa itu (jalan) kefasikan dan ketakwaannya, sesungguhnya beruntunglah orang yang menyucikan jiwa itu, dan sesungguhnya merugilah orang yang mengotorinya. (Q. S. al-Syams [91]: 7-10).*

**“SEMBAHLAH TUHANMU SEHINGGA DATANG KEPADAMU KEYAKINAN”**

وَلَا تَهِنُوا وَلَا تَحْزَنُوا وَأَنْتُمْ الْأَعْلَوْنَ إِنْ كُنْتُمْ مُؤْمِنِينَ

*Dan janganlah kamu (merasa) lemah, dan jangan (pula) bersedih hati, sebab kamu paling tinggi (derajatnya), jika kamu orang beriman.*

## **PERSEMBAHAN**

*Dengan ketulusan hati kupersembahkan skripsi ini untuk orang-orang yang senantiasa mewarnai hari-hariku di sepanjang perjalanan hidupku.*

*Ya Allah terimakasih Engkau telah hadirkan orang-orang disekelilingku yang senantiasa memberikan cinta, kasih sayang, perhatian tulus, dukungan, nasehat yang tiada henti, kepadanyalah kupersembahkan skripsi ini. Teriring doa semoga kebaikannya Engkau balas dengan kebaikan yang berlimpah.*

*Aku Persembahkan Karya ini untuk Bapakku zainal dan Ibuku sa'diyah trima kasih atas doa dan perjuangannya hingga kuliah ini dapat terselesaikan dengan baik, dari kalian yang tiada henti memberikan kasih sayang, cinta dan do'a-do'anya yang dapat menguatkan segala langkah dalam hidupku. Cucuran keringat dan air mata dalam penyusunan karya sederhana ini belum mampu menggantikan pengorbanan kalian. Namun kususun berdasarkan rasa cinta dan hormatku yang tak ingin mengecewakan kalian.*

*Pakle, fadli dan nenekQ sarkiyah (Alm) dengan kebesaran hatinya yang tak tertandingi, kalian adalah motivasi aku kuliah. Semoga Allah senantiasa meridhoi tiap langkah kita. Tak lupa pula, adikQ HALilur R satunya sebagai malaikat kecilQ yang telah lama kunanti-nanti, memberikan warna baru dg kebahagiaan dalam hidup keluargaQ nanti.*

*Untuk keluarga besarku yang tak bisa kusebutkan satu persatu, makasih atas doa dan dukungannya selama ini. Guru-guruku tersayang yang mengajariku dari kecil sampai sekarang, makasih atas transfer ilmu yang telah diberikan dengan tulus dan ikhlas.*

*Untuk tretan2 FKMS, sahabat2 PMII, saudara2 KOMANDO, dan teman2 Psikologi Bersama dengan kalian menciptakan banyak falsafah persahabatan. Dan yang terpenting Koz IsnasiB yang so sweet.*

*Thanks To All . . .*

## KATA PENGANTAR



*Assalamualaikum Wr. Wb*

Puji Syukur kami haturkan ke hadirat Allah SWT yang telah memberi rahmat dan karunia-NYA. Sehingga pada kesempatan ini penulis dapat menyelesaikan penulisan Skripsi dengan judul **”Hubungan tipe kepribadian *big five* dengan kepercayaan diri berbicara di depan umum pada mahasiswa semester IV Fakultas Psikologi UIN Maulana Malik Ibrahim Malang”**.

Sholawat bertabur salam tercurah selalu kepada baginda besar Nabi Muhammad SAW. Revolusioner Islam, pembawa risalah Al-Qur’an “Al-Amien” sehingga kita masih bisa merasakan betapa “Dinul Islam” benar-benar agama yang terbaik di dunia dan merupakan kekuatan sentral dari pada pergerakan nalar dan fikiran untuk bisa menjadi muslim muslimah yang kaffah.

Bukan hal yang mudah bagi penulis dalam menyelesaikan penulisan skripsi ini. Akan tetapi berkat Rahmat Allah dan dukungan dari berbagai pihak, maka penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu penulis dengan tulus mengucapkan terima kasih kepada:

1. Ayahanda Zainal dan Ibunda Sa’diyah tercinta yang telah memberikan kasih sayang tulusnya kepada penulis dan memberikan bimbingan serta memberikan dorongan baik berupa moril, materiil maupun spiritual sehingga penulis dapat menyelesaikan studi hingga ke perguruan tinggi ini. Semoga Allah selalu melindungi beliau dan membalas segala pengorbanan beliau.
2. Ibu Dr. Iin Tri Rahayu, M. Psi selaku dosen pembimbing terima kasih telah meluangkan waktu di tengah kesibukannya untuk membimbing dan memberikan banyak ilmu kepada penulis.
3. Bapak Dr. H. M. Lutfi Mustofa, M. Ag, selaku Dekan Fakultas Psikologi Universitas Islam Negeri Maulana Malik Ibrahim Malang beserta staf Fakultas yang selalu memberikan bantuan dan pelayanan kepada penulis.



4. Bapak Prof. Dr. H. Mudjia Rahardjo, M.Si, selaku Rektor Universitas Islam Negeri Maulana Malik Ibrahim Malang beserta staf rektoratnya yang selalu memberikan kesempatan dan pelayanan kepada penulis.
5. Mahasiswa Fakultas Psikologi UIN Maliki Malang angkatan 2012 yang telah membantu peneliti dalam menyelesaikan penelitian ini.
6. Seluruh Dosen Fakultas psikologi UIN Maliki Malang yang telah mendidik, membimbing serta mengajarkan tentang banyak hal kepada penulis selama proses belajar.
7. Semua teman-teman angkatan 2010 yang telah memberikan warna-warni pada masa kuliah di UIN Maliki Malang.
8. Semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu, terima kasih atas do'a, motivasi, bantuan secara perhatiannya yang tulus ikhlas. Semoga Allah SWT membalasnya dengan balsan yang setimpal. Amin

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini banyak kekurangan mengingat terbatasnya ilmu pengetahuan yang dimiliki oleh penulis. Oleh karena itu kritik dan saran yang membangun sangat penulis harapkan demi kesempurnaan skripsi ini. Harapan penulis mudah-mudahan skripsi yang sederhana ini dapat bermanfaat bagi siapa saja.

***Wassalamualaikum Wr. Wb***

Malang, 26 Agustus 2014

Penulis

**Salama**

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL</b> .....	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN</b> .....	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN</b> .....	<b>iii</b>
<b>SURAT PERNYATAAN</b> .....	<b>iv</b>
<b>MOTTO</b> .....	<b>v</b>
<b>PERSEMBAHAN</b> .....	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR</b> .....	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI</b> .....	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	<b>ix</b>
<b>DAFTAR DIAGRAM</b> .....	<b>x</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	<b>xi</b>
<b>ABSTRAK</b> .....	<b>xii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah .....	16
C. Tujuan Penelitian .....	17
D. Manfaat Penelitian .....	17
<b>BAB II LANDASAN TEORI</b>	
<b>A. Percaya Diri</b>	
1. Pengertian Kepercayaan Diri.....	19
2. Ciri-ciri Percaya Diri .....	23
3. Aspek-aspek Rasa Percaya Diri .....	29
4. Bentuk-bentuk Kepercayaan Diri .....	32
5. Faktor-faktor Kepercayaan Diri .....	35
6. Pengertian Berbicara di Depan Umum .....	39
7. Pengertian Kepercayaan Diri Berbicara di Depan Umum	41
8. Kepercayaan Diri Perspektif Islam .....	45
<b>B. Kepribadian</b>	
1. Pengertian Kepribadian .....	48
2. Faktor – faktor Kepribadian .....	50
3. Pendekatan <i>Trait</i> pada Kepribadian .....	53
4. Kepribadian <i>Big Five</i> .....	56
5. Dimensi-dimensi Kepribadian <i>Big Five</i> .....	58
6. Kepribadian dalam Perspektif Islam .....	66
7. Hubungan tipe kepribadian dengan Kepercayaan Diri berbicara di depan umum .....	69
Hipotesis .....	75
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	
A. Rancangan Penelitian .....	76
B. Identifikasi Variabel Penelitian .....	77
C. Defini Operasional Variabel .....	78
D. Populasi dan Sampel Penelitian .....	79

E. Tempat Penelitian .....	82
F. Metode Pengumpulan Data .....	82
G. Instrumen Penelitian .....	85
H. Prosedur Penelitian .....	92
I. Uji Coba Instrumen .....	92
J. Uji Validitas dan Reliabilitas .....	93
K. Tehnik Analisis Data .....	99

## **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

<b>A. Gambaran Singkat Universitas Islam Negeri Maulana Malang</b>	
1. Sejarah Universitas .....	104
2. Visi Universitas .....	108
3. Misi Universitas .....	108
3. Tujuan Pendidikan .....	109
4. Struktur Keilmuan .....	109
<b>B. Gambaran Singkat Fakultas Psikologi UIN Maliki Malang</b>	
1. Profil Fakultas Psikologi UIN Maliki Malang .....	111
2. Visi Fakultas Psikologi UIN Maliki Malang .....	112
3. Misi Fakultas Psikologi UIN Maliki Malang .....	113
4. Tujuan Fakultas Psikologi UIN Maliki Malang .....	113
5. Program Kegiatan .....	113
6. Masa Study dan Kurikulum .....	114
7. Sarana Pendukung .....	115
<b>C. Uji Validitas dan Reliabilitas</b>	
1. Uji Validitas .....	115
2. Uji Reliabilitas .....	118
<b>D. Analisis Hasil Penelitian</b>	
1. Analisis Data Tipe Kepribadian Mahasiswa Semester IV Fakultas Psikologi .....	119
2. Analisis Data Tingkat Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan Umum .....	126
<b>E. Pengujian Hipotesis</b>	
1. <i>Extraversion</i> .....	129
2. <i>Agreeableness</i> .....	131
3. <i>Neuroticism</i> .....	132
4. <i>Openness to Experience</i> .....	133
5. <i>Conscientiousnes</i> .....	135
<b>F. Pembahasan</b>	
1. Kepribadian Mahasiswa Semester IV Fakultas Psikologi..	138
2. Tingkat Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan Umum .....	142
a. Hubungan tipe kepribadian <i>extraversion</i> dengan kepercayaan diri berbicara di depan umum .....	144
b. Hubungan tipe kepribadian <i>agreeableness</i> dengan Kepercayaan diri berbicara di depan umum.....	14
c. Hubungan tipe kepribadian <i>Neuroticism</i> dengan Kepercayaan diri berbicara di depan umum .....	147

d. Hubungan tipe kepribadian <i>Openness to Experience</i> dengan kepercayaan diri berbicara di depan umum.....	148
e. Hubungan tipe kepribadian <i>Conscientiousnes</i> dengan kepercayaan diri berbicara di depan umum .....	149

**BAB V PENUTUP**

A. Kesimpulan .....	151
B. Saran .....	152

**DAFTAR PUSTAKA** ..... 125

**LAMPIRAN** ..... 128

## DAFTAR TABEL

		Halaman
Tabel 1	Faktor Lima Besar dan Skla Sifat .....	66
Tabel 2	Jumlah Populasi Mahasiswa Semester IV Psikologi UIN Maliki Malang .....	81
Tabel 3	Skor Skala Likert.....	86
Tabel 4	<i>Blue Print</i> Skala Uji Coba Kepercayaan Diri Berbicara di Depan Umum .....	89
Tabel 5	Blueprint Skala <i>big five personality</i> .....	91
Tabel 6	Taraf signifikan .....	95
Tabel 7	Aitem Valid Dan Gugur Skala Uji Coba Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan Umum.....	97
Tabel 8	Blueprint Skala Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan Umum .....	98
Tabel 9	Standar pembagian Kategorisasi .....	100
Tabel 10	Standar pembagian Kategorisasi .....	101
Tabel 11	Aitem Valid dan Gugur Tipe Kepribadian <i>Big Five</i> .....	116
Tabel 12	Aitem Valid Dan Gugur Skala Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan Umum .....	117
Tabel 13	Reliabilitas Skala Tipe Kepribadian <i>Big Five</i> .....	118
Tabel 14	Reliabilitas Skala Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan Umum .....	119
Tabel 15	Hasil prosentase Variabel Tipe Kepribadian <i>Extraversion</i> .....	121
Tabel 16	Hasil prosentase Variabel Tipe Kepribadian <i>Agreeableness</i> ....	122
Tabel 17	Hasil prosentase Variabel Tipe Kepribadian <i>Neuroticism</i> .....	123
Tabel 18	Hasil prosentase Variabel Tipe Kepribadian	

	<i>Openness to Experience</i> .....	124
Tabel 19	Hasil prosentase Variabel Tipe Kepribadian <i>Conscientiousnes</i> .	125
Tabel 20	Norma kategorisasi .....	126
Tabel 21	Hasil prosentase kepercayaan diri berbicara di depan umum .....	127
Tabel 22	Hasil korelasi <i>Extraversion</i> dan terhadap kepercayaan diri berbicara di depan umum .....	130
Tabel 23	Hasil korelasi <i>Agreeablenes</i> dan terhadap kepercayaan diri berbicara di depan umum .....	131
Tabel 24	Hasil korelasi <i>Neuroticism</i> dan terhadap kepercayaan diri Berbicara di depan umum .....	133
Tabel 25	Hasil korelasi <i>Openness to Experience</i> dan terhadap Kepercayaan diri berbicara di depan umum .....	134
Tabel 26	Hasil korelasi <i>Conscientiousnes</i> terhadap kepercayaan diri berbicara di depan umum .....	136
Tabel 27	Koefisien Persamaan Garis Regresi .....	136

## TABEL DIAGRAM

	Halaman
Diagram 1 Tipe Kepribadian <i>Big Five</i> .....	120
Diagram 2 <i>Extraversion</i> .....	122
Diagram 3 <i>Agreeableness</i> .....	123
Diagram 4 <i>Neuroticism</i> .....	124
Diagram 5 <i>Openness to Experience</i> .....	125
Diagram 6 <i>Conscientiousnes</i> .....	126
Diagram 7 Tingkat Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan umum .....	128

## DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1	Angket ..... 157
Lampiran 2	Hasil Kepercayaan Diri Berbicara di Depan Umum Sebelum di Analisis ..... 161
Lampiran 3	Hasil Tipe Kepribadian Big Five Sebelum di Analisis ..... 165
Lampiran 4	Hasil Analisis Uji Coba Validitas dan Reliabilitas Skala Kepercayaan Diri Berbicara di Depan Umum ..... 166
Lampiran 5	Hasil Analisis Validitas dan Reliabilitas Skala Kepercayaan Diri Berbicara di Depan Umum ..... 171
Lampiran 6	Hasil Analisis Validitas dan Reliabilitas <i>Extraversion</i> ..... 177
Lampiran 7	Hasil Analisis Validitas dan Reliabilitas <i>Agreeableness</i> ..... 181
Lampiran 8	Hasil Analisis Validitas dan Reliabilitas <i>Neuroticism</i> ..... 185
Lampiran 9	Hasil Analisis Validitas dan Reliabilitas <i>Openness</i> ..... 191
Lampiran 10	Hasil Analisis Validitas dan Reliabilitas <i>Conscientiousnes</i> . 195
Lampiran 11	Bukti Konsultasi Skripsi
Lampiran 12	Data Mahasiswa Semester IV Fakultas Psikologi UIN Maulana Malik Ibrahim Malang
Lampiran 13	Data Absensi Mahasiswa Semester IV Fakultas Psikologi UIN Maulana Malik Ibrahim Malang
Lampiran 14	Bukti Penelitian
Lampiran 15	Biodata



## ABSTRAK

Salama. 2014. *Hubungan Tipe Kepribadian Big Five Dengan Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan Umum Mahasiswa Semester IV Fakultas Psikologi UIN Maulana Malik Ibrahim Malang*. Skripsi, Fakultas Psikologi UIN Maulana Malik Ibrahim Malang.

Pembimbing: Dr. Iin Tri Rahayu, M.Psi.

**Kata Kunci:** Kepercayaan Diri Berbicara Di Depan Umum, Kepribadian *Big Five*.

Mahasiswa memiliki peran yang berbeda dengan siswa, tentu memiliki pribadi yang lebih matang. Baik secara fisiologis dan psikologis. Dalam hal ini peneliti menemukan permasalahan yang terjadi pada mahasiswa semester IV Fakultas Psikologi UIN Maulana Malik Ibrahim Malang yaitu meskipun memiliki kepercayaan diri tinggi akan tetapi mereka juga memiliki tipe kepribadian yang berbeda-beda. Hal ini yang ingin dikaji oleh peneliti lebih dalam, Pribadi yang matang ini terlihat dari kesiapan mahasiswa dalam merencanakan masa depannya dengan sempurna, termasuk keterampilan dalam menyelesaikan tugas yang sedang dihadapinya, dapat mengontrol emosi termasuk pada saat berbicara did depan umum.

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui tingkat kepercayaan diri berbicara di depan umum, dan untuk mengetahui tipe kepribadian *big five* pada mahasiswa semester IV Fakultas Psikologi Universitas Islam Negeri Maulana Malik Ibrahim Malang. Selain itu, penelitian ini juga bertujuan untuk mengetahui hubungan tipe kepribadian *big five* dengan kepercayaan diri berbicara di depan umum pada mahasiswa semester IV Fakultas Psikologi Universitas Islam Negeri Maulana Malik Ibrahim Malang. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif. Populasi dari subyek penelitian berjumlah 191 dan responden yang dipilih 76 dengan menggunakan random sampling. Dalam pengumpulan data, peneliti menggunakan metode skala dan dilengkapi dengan wawancara, observasi, dokumentasi. Analisa data penelitian ini menggunakan teknik analisa regresi linear, dengan bantuan *SPSS versi 15.0 for Windows*.

Hasil dari penelitian yang dilakukan, diketahui bahwa kepercayaan diri berbicara di depan umum pada mahasiswa semester IV Fakultas Psikologi UIN MALIKI Malang mayoritas berada pada kategori tinggi dengan prosentase 75,0%. Diketahui pula bahwa dalam tipe kepribadian *Extraversion* dengan prosentase 20%, *Agreeableness* dengan prosentase 16%, *Neuroticism* dengan prosentase 21%, *Openness to Experience* dengan prosentase 25%, *Conscientiousnes* dengan prosentase 18%, mahasiswa itu lebih dominan memiliki tipe kepribadian *Openness to Experience* didapat dari perhitungan *z-scor* yaitu sebanyak 19 orang dengan prosentase 25%. Diketahui pula bahwa tipe kepribadian *Agreeableness* ( $r_{xy}=0,176$ ; sig  $0,065 > 0,05$ ), *Neuoriticism* ( $r_{xy}= -0,059$ ; sig  $0,305 > 0,05$ ), *Openness to experiences* ( $r_{xy}= -0,094$ ; sig  $0,210 > 0,05$ ) tidak berpengaruh terhadap kepercayaan diri berbicara di depan umum pada mahasiswa semester IV Fakultas Psikologi UIN MALIKI Malang. sedangkan dua kepribadian lainnya *extraversion* ( $r_{xy}= -0,212$ ; sig  $0,033 < 0,05$ ), *Conscientiousnes* ( $r_{xy}= -0,196$ ; sig  $0,045 > 0,05$ ) berpengaruh terhadap kepercayaan diri berbicara di depan umum pada mahasiswa semester IV Fakultas Psikologi UIN MALIKI Malang.

## ABSTRACT

Salama. 2014. *Relation type Big Five personality and Self Confidence public speaking of university Students in four grade Faculty of Psychology, UIN Maulana Malik Ibrahim of Malang.*

Advisor: Dr. Iin Tri Rahayu, M.Psi

---

Keywords: Type Big Five personality, Self Confidence public speaking

The university students have different role with junior or high school students, they are absolutely having more mature personality, both in physiology and psychology. In this case, researcher found problem that happened university student in four grade of psychology faculty, State Islamic University Maulana Malik Ibrahim Malang. Although they have high Confidence but they also have different type of personality. This mature personality can be seen from the readiness of students in programming their future perfectly, including the maturity of their skill in finishing their school assignments, they can control the emotion and do not act impulsively.

The aim of this research is to know the level of Self Confidence public speaking and to know the type of Big Five personality student in four grade of psychology faculty in State Islamic University Maulana Malik Ibrahim Malang. Beside that, this research is also aimed to know the relation between Type Big Five personality with Self Confidence public speaking university student in four grade of psychology faculty, State Islamic University Maulana Malik Ibrahim Malang. This study uses quantitative methods. Population of research subjects amounted to 191 and respondents 76 selected by using random sampling. In data collection, researchers using the scale method and is equipped with interviews, observation, documentation. The data analysis using linear regression analysis techniques, with the help of *SPSS version 15.0 for Windows*.

The results of research conducted, it is known that Self Confidence public speaking student in six grade of psychology faculty, State Islamic University of MALIKI Malang majority in high category, and the percentage is 75,0%. Given also that personality *Extraversion* and the percentage is 20%, *Agreeableness* and the percentage is 16%, *Neuroticism* and the percentage is 21%, *Openness to Experience* and the percentage is 25%, *Conscientiousnes* and the percentage is 18%, the university students is dominant have personality type *Openness to Experience* is gotten from *z-scor* they are 19 people with prosentase 25%. Given also that type personality *Agreeableness* ( $r_{xy}=0,176$ ; sig 0,065 > 0.05), *Neuoriticism* ( $r_{xy}= -0,059$ ; sig 0,305 > 0.05), *Openness to experiences* ( $r_{xy}= -0,094$ ; sig 0,210 > 0.05) did not affect the Self Confidence public speaking student in four grade of psychology faculty, State Islamic University of Maliki Malang. while two personalities *extraversion* ( $r_{xy}= -0,212$ ; sig 0,033 < 0.05), *Conscientiousnes* ( $r_{xy}= -0,196$ ; sig 0,045 > 0.05) affect the Self Confidence public speaking student in four grade of psychology faculty, State Islamic University of Maulana Malik Ibrahim Malang.

