

مستخلص

ماهندرا، ف، ج. 2014. تأثير الذكاء العاطفي في النظام التجاري المتعدد الأطراف سلوك الإيثار الأطروحة طالب أحمد ياني جابونج مالانج. كلية علم النفس بجامعة الإسلامية الحكومية مالانج تحت الإشراف. المشرف : ترستيا أردني أرداني، الماجستير.

كلمات البحث: الذكاء العاطفي، والسلوك المحب

النظر لا تزال هناك الكثير من الناس الذين يعيشون في محنة والمساعدة اللازمة، ومعظم هؤلاء هم الناس الذين هم من المسلمين، ثم يصبح واجبا على المسلمين لتقدم المساعدة للآخرين، الاهتمام بالآخرين عادة ما يتجلى في أشكال مختلفة من السلوك أنواع، من بينها هو السلوك الإيثار (مساعدة السلوك). واحدة من العوامل التي تؤثر في سلوك الإيثار هو الذكاء العاطفي. الذكاء العاطفي يخدم ليس فقط للسيطرة على نفسك، ولكنه يعكس أيضا أكثر من القدرة على إدارة الأفكار والمفاهيم، أو منتج العمل، وأنه سيكون من مصلحة لكثير من الناس. وكان الغرض من هذه البحث لتحديد مستوى الذكاء العاطفي والسلوك الإيثار في النظام التجاري المتعدد الأطراف الطلاب أحمد ياني جابونج مالانج، وكذلك تحديد تأثير الذكاء العاطفي على سلوك الإيثار.

هذا النوع من البحث هو دراسة كمية على العلاقة بين السبب والنتيجة في أي لتحديد تأثير متغير واحد لمتغير آخر. كانت الموضوعات طلاب النظام التجاري المتعدد الأطراف أحمد ياني جابونج مالانج والبالغة 231 وعينة من 60 طالبا رسمها باستخدام تقنيات أخذ العينات العشوائية. تحليل البيانات لمعرفة تأثير الذكاء العاطفي على سلوك الإيثار، ويستخدم هذه البحث على تحليل الانحدار الخطي البسيط مع المعادلة $Y = a + bX$.

وجدت هذه البحث أن الغالبية العظمى من الطلاب النظام التجاري المتعدد الأطراف أحمد ياني جابونج مالانج لديها فئات الذكاء العاطفي، أي أن نسبة 63.3% من إجمالي العينة كانت هناك 38 طالبا، في حين أن فئة كبيرة من 23.3% من إجمالي العينة من 14 طالبا والمنخفضة فئة 13، 3% وهناك 8 طلاب. لوجد مستوى السلوك الإيثار أن غالبية الطلاب النظام التجاري المتعدد الأطراف أحمد ياني جابونج مالانج في الفئة المتوسطة مع نسبة 55% من إجمالي العينة كانت هناك 33 طالبا، في حين أن الفئة عالية مع نسبة 23.3% من العينة 14 جميعا طالبا والفئات المنخفضة بنسب 21، 7% لديهم 13 طالبا. نتائج تحليل الانحدار وجدت قيمة (ثابتة) من 42.680، في حين B (معامل الانحدار) من 0.598، ومعادلة الانحدار $Y = 42.680 + 0.598 X$.

أظهرت النتائج وجود تأثير كبير من الذكاء العاطفي لقيمة F في 32.208 و $p = 0.000$ على مستوى كبير من 5%. تم الحصول على مساهمة فعالة في المتغير زكية عاطفية مع سلوك الإيثار وقيمة ساحة R 0.357 المعدلة القيمة ساحة R من 0.346. ساهم الذكاء العاطفي فقط 34.6% و 65.4% من العوامل الأخرى. معادلة الانحدار التي تم الحصول عليها هي $Y = 42.680 + 0.598 X$ يبين أنه إذا، ومن ثم يمكن توقع النتيجة من 42,680 وسلوك الإيثار عشرات الذكاء العاطفي من 0 أنه إذا كان هناك تغيير في درجات الذكاء العاطفي من 1، يمكن أن تؤثر على تغيير السلوك الإيثار متوسط 0.598، وذلك لأن معامل الحصول على الانحدار B إيجابية.