

ملخص البحث

مزامي, نجيب الله, ٠٩٢٢٠٠٦٨, ٦٠١٣, مكافأة على شركة التسويق الشبكي هرباليفي في منظور مفهوم جعالة. الشعبة القانون التجاري الشريعة. كلية الشريعة. جامعة مولانا مالك إبراهيم الإسلامية الحكومية مالانج. المشرف: الدكتور سودرمان الماجستير.

الكلمات الرئيسية : مكافأة، التسويق الشبكي، جعالة

الأعمال في الإعطاء المكافآت التي تمنحها شركات التسويق الشبكي للأعضاء النجاح هو النظام الرئيسي في شبكة التسويق التجاري. الأعضاء النجاح هم الذين ينجحون في بيع المنتجات، وبناء الشبكات . وتأثير نجاحهم للشركة هو توسيع المبيعات من المنتجات. فلذلك، الشركة وعدت ان تعطي مكافآت كبيرة لهم. وتظهر البيانات الأخيرة أن هناك حوالي ٦٤ شركات التسويق الشبكي الصحيحة في إندونيسيا وأكثر من ثمانية ملايين من المواطنين في هذا العمل. انهم يعتزمون الحصول على الأجرة الوعيدة في الأعمال التجارية التي تسمى المكافأة، أجرة مجانية. ومهما ذلك، بل الملايين منهم لا يستطيعون البقاء على قيد الحياة في صيانة وتطوير الأعمال. عد البيان أن ٦٠% من الناس الذين جاءوا إلى هذا المكان قد سقطت. فبعض فقط من أقواهم نجحت وحصلت على مكافئة كبيرة. بيع المنتجات شخصيا، ودعاء الناس وابقائها لبيع المنتجات (بناء الشبكي) هي نظام التسويق الرئيسية في هذا العمل. بالحقيقة، هذه ليست من العمل السهيل وليس من كل شخص يستطيع القيام بذلك بطبع. لبناء الشبكات والحفظ على توسيع المبيعات هي من الأهداف الرئيسية لشركة تسويق الشبكي . لهذا، لديهم نظام التسويق التي تقول " كل عضو الذي يمكن أن يصل إلى بعض الإنجازات في مجال المبيعات بناء الشبكات ، انه سيحصل أجرة مجانية التي تمنحها الشركة التي لا تؤخذ من مبيعاته المباشرة للمستهلكين وأعضاء آخر . وظيفته هي للحفاظ على مبيعات كبيرة وصيانة شبكات واتباع القواعد". هذه هي مثل النوع من الصيغة في عقد اعلان الأمر الذي يسمى عقد جعالة في الفقه. كما جاء في فتوى دار الإفتاء من قبل مصر، أن هناك ثلاثة أنواع من العقد الموجودة في التسويق الشبكي هرباليفي هي البيع والسمسرة والجعالة. والعقد الحر هو العقد في منح المكافأة مجاناً. قال الأبحاث التي أجريت أن عقد منح مكافأة الذي تقوم به خاصة شركة التسويق الشبكي هرباليفي يتضمن العقد الجعالة لما في نظر الفقه الإسلامي. عدم الإتفاق في ابتداء العقد، وأيا كان الطرف الثاني الذي سيفعل الأمر، وأنواع غير واضح الأعمال ينبغي القيام به الطرف الثاني، فهم وفقا لمفهوم عقد الجعالة. الهدف الوحيد من الطرف الأول (الشركة) هي الإنجازات التي تحققت من قبل الأعضاء اتباعا للقواعد من الشركة . في نظرية الفقه الإسلامي على المذهب الحنفي، لا يجوز العقد لوجود الغرر والجهالة. وفقا للمذهب المالكي والشافعي و الحنبلي ان هذا العقد جائز استدلالاتعلى النص القران سورة يوسف: ٧٢ وألقى فيها حكم الرخصة وجاز على ذلك بوجود الغرر والجهالة في هذا العقد.