

LAMPIRAN

Pedoman Wawancara

1. Bagaimana Profil K-Link?

Bu Elis Wulandari dan bapak Hendrika: bisa dilihat di buku induk

2. Bagaimana sejarah berdirinya K-Link?

Bu Elis Wulandari:

Sekarang multi level mana yang baru berjalan beberapa tahun mempunyai gedung satu ya kedua kebanyakan bekerjanya disini keuntungannya lari ke negaranya masing-masing se Asia yang terbesar omsetnya itu di Indonesia untuk K-Link lo ya di Malaysia pun omset terbesar itu dari TKI (Tenaga Kerja Indonesia) jadi K-Link besar itu di Malaysia ya ada TKI disana jadi sekarang untuk kantornya nanti ini sudah dibangun ya nanti pusatnya akan dipindah di Indonesia, trus mulai dari pabrik mulai dari lainnya invesnya itu dilarikan ke Indonesia, kalo seandainya K-Link ini nggak jujur otomatis kekayaan akan dibawa pulang kenegaranya kan? Kalo disini tidak jadi ini ada 25 lantai ini sekarang kebalik kalo dulu K-Link nyewa awalnya menyewa dia setelah ngontrak seleseai akhirnya membeli gedung dan diresmikan bulan Mei tahun 2011 kemaren. Untuk penyerahan sertifikat itu tahun 2009, nah ini kekayaannya tidak semata-mata untuk orang yang membawa ini jadi bener-bener dikembalikan ke orang Indonesia semua, jadi K-Link mempunyai satu tujuan bahwa akan merubah multi level itu tidak seperti yang dipandang orang saat ini ya kan? Sekarang kan semua orang anti multi level. Trus masalah gedung pertemuan jadi disini tidak memandang latar belakang semuanya berjalannyapun sama 200rb, prospeknyapun sama, semua berjalan sama tidak harus siapa yang punya uang banyak trus dia dapat mencapai suatu peringkat tertentu tidak jadi semua berjalannya sama.

Dan ini pun dikantonya sini itu ada khusus untuk MUI, jadi bener-bener kegiatannya sehari-hari itu terus dipantau tidak saat itu aja setelah diresmikan sudah tidak, jadi MUI

dikasih kantor disitu suruh mengingatkan seandainya adanya K-Link suatu saat ada salahnya namanya manusia nanti ada lalainya dia pasti benar-bener disuruh memantau setiap hari jadi K-Link pun berkorban mengasihkan kantor disitu khusus untuk MUI untuk setiap harinya operasionalnya gimana. Nah dari kriteria syarat MLM ternyata K-Link kan lolos semua jadi semua ini ada 12 fatwa dilihat dari sini ini ada semua.

Bapak Hendrika:

Bisa dilihat di buku induk

3. Bagaimana sistem, visi, dan misi K-Link?

Bu Elis Wulandari:

Sampean bisa baca semua nanti disini (buku induk) ada disini ada segitiga S jadi satu misi satu visi satu tujuan jadi semuanya itu berjalan sama trus tujuannya sama umpama kita memprospek orang caranya pun sama cuma cara membuka pola pikir itu yang berbeda tergantung yang kita hadapi siapa.

Bapak Hendrika:

Bisa dilihat di buku induk

4. Struktur Organisasi?

Bu Elis Wulandari:

Sampean bisa lihat di buku induk mbak, jadi setiap perusahaan pasti kita ditanyakan siapa pemimpinnya ini benar-bener orangnya masih ada bukan cuman fotonya ini lo orangnya, biasanya dilainnya dipimpin oleh ini kadang memakai background orang Indonesia iya kan? Tapi disini benar-bener orangnya pun ya masih hidup orangnya pun juga berkiprah bukan dia semata-mata memperkerjakan orang Indonesia memang ini orang Malaysia tetapi dia disini ini yang di Indonesia dipegang oleh ini ya Dr. Darren Goh. Sampean nanti juga bisa pelajari disini (buku induk) juga.

Bapak hendrika: bisa dilihat di buku induk

5. Apa saja produk-produk K-Link?

Bu Elis Wulandari:

Untuk produk-produknya bisa dilihat di product catalog, ini setiap produk ada badan POM-nya nah jadi setiap produk biasanya kalo diluaran sama yang di MUI-kan cuma 50 produk seandainya tapi setelah beredar cuma sampelnya aja kan? Masyarakat kalo yang ngerti baru tau kalo yang nggak ngerti dia nggak bakalan protes kan? Nah itu perbedaannya kalo di K-Link semua kemasan pasti ada badan POM-nya. Nah trus produk bisa langsung dites masalah kualitas ada demonya sebenarnya ya jadi mengenai produk bener nyata-nyata tidak satu produk ini kualitasnya begini tapi nanti yang dijual berbeda tidak jadi sama kadangkala banyak yang seperti itu yang didemokan aja bagus tapi yang dijual kita nggak tau kan? Itu perbedaannya.

6. Bagaimana sistem kerja K-Link?

Bu Elis Wulandari:

Otomatis kalo syari'ah harus ada ijab qabul kan? Nah contohnya ini jadi dari sinipun sudah otomatis kan? Syaratnya kan paling tidak awalnya mengisi formulir ini sesuai KTP la ini kan ada data pemohon trus ini ada saksi kan? Kalo dulu, sebelum mendapat sertifikat itu tidak ada saksi cuman pemohon sama data gitu aja jadi kan sudah bener-bener berubah, sebenarnya sudah lama mengajukan cuman kan melalui penelitian to, nah dari sini setelah bergabung nanti kan mendapatkan itu jadi dua ratus ribu itu bukan untuk kami perbedaannya itu jadi bener-bener dikembalikan produk sama bahan bekerja dan tata cara bekerja kalo nggak ya sudah terserah berarti kita tidak dirugikan sama sekali. Ini kan satu nama ya trus ada rekening bank kalo ada ya, tanggal lahir, trus disini maksudnya data pasangan ini ahli waris jadi disaat kita bekerja saat ini itu penghasilan yang kita kerjakan saat ini istilahnya buat alasnya mulai saat ini ujung-ujungnya nanti kita bekerja kan untuk orang-orang terdekat kita

itu nanti larinya kemana kalo sebelum menikah biasanya ke orang tua terutama ibu, nah ini kan pemohon trus data sponsor atau upline ini yang mengenalkan kalo saksi kan otomatis dari sini atau mungkin nanti ada ya pegawainya yang waktu nanti di input datanya kalo ini kan aplikasi sementara. Nah jadi disini dijelaskan untuk aplikasi sementarapun ada saksi kalo dulu kan cuma ini tok sekarang sudah ada saksi jadi ada ijab qabulnya. Ini melalui tahap awal ya sudah kelihatan dari sini sudah syari'ah gitu.

Nah, sebenarnya 200 ribu itu kan ini mbak jadi kalo di multi level lainnya itu kan join itu sekedar membayar uang sama mungkin satu lembar aja untuk tata cara bekerja tapi kalo disini yang dinamakan syari'ah bener-bener dikembalikan 100% bahkan lebih. Jadi sebenarnya ya sampean dari sini ya 200 dikembalikan ini kan kalo ini memang bukan syari'ah ya ini aja harganya ya berapa 140rb jadi 140rb kira-kira dengan uang 200 itu konsumen rugi atau tidak? Tidak kan? Jadi 140 dikembalikan ini klorofil. Sebenarnya K-Link itu satu sistem jadi walaupun sampean kemanapun itu sama perbedaannya multi level walaupun berbasis syari'ah kaya yang PT. Ahad Net itu sistemnya mungkin setelah dia mencapai satu peringkat sistemnya dia dirubah misalkan kaya saya gini ya sudah punya penghasilan gini gini saya bikin sistem caranya begini begini jadi kan sudah tidak syariah lagi dari situ cara kerjanya pun sudah berbeda. Nah kembali ke 200ribu pertama kita join ya umpama kita memang ditipu ataupun bukan syariah ini 140rb (klorofil) berarti uangnya yang 200 sudah dikurangi 140 kan? Seumpama ini (dua CD Company Profile) dibuat 5000-an berapa? 10rb kan? Berarti 150 ya, ini ada 4 kaset CD (Product Talk) berarti 20 ya berarti 170rb, ini tak bikin 5ribuan paling murah kan yang bajakan (4 kaset Foundation Pack) ini sudah 20rb, 170 tambah 20 berarti 190, buku ini tak bikin 5000 (Buku Kerja Foundation Pack) murah juga kan? berarti 195, berarti kurang 5000 ya, la ini kalo beli kalo diluaran mungkin 15 atau 10 tapi ini tak buat 5000 (Petunjuk Penggunaan Produk kesehatan K-Link)

ini pun di stockist harganya 5000 berarti pas 200rb kan, la ini ada marketing plan-nya ini umpama kita cetak berapa ya kan? berarti ini nanti kelebihanannya ini tak bikin 5000, trus ini masih banyak buku lainnya ya kan? Trus map ini kalo kita beli di gramedia 25 belum tentu boleh kan? Berarti bener-bener di K-Link itu pendaftaran 200rb 100% buat lebih dari 100% buat konsumen ini kalo dikalkulasi 380rb jadi tidak ada yang namanya perekrutan tidak ada yang namanya memperkejakan yang dibawah jadi bener-bener 200 dikembalikan 100% buat konsumen atau pendaftar awal. Nah dari sini tidak memaksa umpama sampean mau sini kan menawarkan kesehatan jasmani dan rohani dan ekonomi.

7. Bagaimana kode etik MLM K-Link?

Bu Elis Wulandari:

Yang melanggar etika pun langsung dikenai sanksi, misalnya saya stockiest ya menyalahi etika langsung dicabut. Jadi K-Link itu bener-bener tidak memandang sodara apa pokoknya sudah melanggar etika makanya disini kalo yang menyadari ini bisnis masa depan nggak berani melanggar etika ini. Contohnya menjual klorofil dibawah standart umpama saya stockiest ka nada wilayahnya sendiri-sendiri umpama saya mengirim barang ke Blitar padahal di Blitar ada stockiest setiap kabupaten kan ada berarti saya kan mengambil hak-nya orang Blitar itu ada laporan langsung di cut.

8. Bagaimana Marketing plan dalam K-Link?

Bu Elis Wulandari:

Nah untuk marketing plannya disini tidak main generi kalo generi itu kan main dua orang jadi ada penyeimbang memang berbasis syariah tapi ndak tau saya melihat syariahnya dari mana, nah trus kalo begini kita peringkat umpama saya dengan sampean, sampean join dari saya tapi yang kerja mbaknya saya tidak dapat apa-apa tapi yang dapat mbaknya itu satu perbedaanya dengan multi level lain trus saya dengan sampean ibaratnya saya sebagai orang

tua sampean sebagai anak, anak bisa jadi dokter anak bisa jadi tentara tapi yang namanya orang tua tetap orang tua kadang penghasilan dikasih tidak tergantung dari anaknya disini sama tetep siapa yang bekerja akan memperoleh hasil, yang kedua sampean dengan saya untuk peringkat atau penghasilan bisa melebihi saya, perusahaan boleh sama tapi kalo managemennya berantakan pasti akan misalnya saya mempunyai pabrik sepatu saya pabrik sepatu tetapi kalo managemennya saya berbeda banyak multi level yang berbasis syariah tapi managemennya berbeda contohnya Ahad Net itu sudah berbasis syariah atau oriflamme belum berbasis syari'ah karena dia menyuruh orang berjualan tetapi yang disini cuma duduk-duduk dapat uang disini tidak nah ini yang membedakan trus juga ada kaki imbang umpamanya sampean sudah bekerja keras tetapi disini nggak imbang trus sampean ini lo nggak dapet bonus adil nggak? Kalo di K-Link perbedaanya sampean bekerja satu saat untuk mencapai peringkat, peringkat disini ndak turun akumulasi nah jadi peringkat itu gini untuk mencapai manager itu kan 15000BV, BV sama poin lain lo ya kalo BV itu nilai suatu barang kalo poin nilai suatu uang jadi sampean belanja 3 juta dikasih poin 200 kalo sampean belanja semakin banyak 5 juta poin sampean semakin tinggi itu bedanya poin sama BV kalo BV itu adalah nilai suatu barang, contohnya ini (klorofil) kalo ini BV-nya 29 trus kan produknya macam-macam, jadi disini bukan siapa yang berbelanja banyak akan mendapatkan bonus tidak karena disini dinilai dengan BV bukan poin.

Salah satu keuntungan join adalah mendapatkan keuntungan 20% bukan 50%, jadi mendapatkan keuntungan 20% harganya sudah dipatok dari situ sudah keliatan berbasis syariah mengambil keuntungan 20% mendapatkan BV bukan poin ya ini (klorofil) harganya 117rb kita jual 140rb berarti kita mendapatkan keuntungan 23rb plus BV 29. Kalo diitung-itung bukan tergantung dari harga kan? Nah dia tergantung dari nilai suatu barang, nah itu perbedaannya.

9. Bagaimana pembagian bonusnya?

Bu Elis Wulandari:

Masalah bonus, disini bonus berapapun itu dikasih dan reng-rengannya pun jelas, bonus lebihnya pun itu dimasukkan ke panti asuhan, K-Link mempunyai panti asuhan sendiri trus mempunyai pondok pesantren, masjid ada sendiri, jadi disini tidak semata-mata untuk materi. Nah contohnya ini dia mendapatkan 17rb ini boro-boro 17rb yang 8rb itu ada yang 7rb itu ada jadi 17rb itu didapatkan dari mana? Kalo di multi level lain biasanya diambil dari uplinenya kalo disini harus yang ngambil yang mempunyai nama, nah jadi 17rb itu diperinci dari mana uang 17rb itu, padahal kalo diitung-itung nggak sumbut sama perinciannya kan? Trus ini didapatkan darimana? Didapatkan dari BV, la BV-nya berapa? Nah setiap pembelanjaan kan online, online itu yang bisa buka stockiest juga, nah ini ada kode pembelanjaannya nomer TTP itu harus ada itu bener-bener nggak bisa dibohongin jadi seumpama sampean belanja ini kok nggak dimasukkan begini begini keliatan nanti dari sini. Dan minimal untuk mendapatkan penghasilan itu 100BV jadi 100BV biasanya kalo di uangkan umpama klorofil 2 berarti 234rb, omega 2 224rb itu sudah mendapatkan BV sudah mendapatkan gaji tetapi ternyata disini mendapatkan gaji la disini tidak bekerja ataupun tidak melaksanakan repeat order dia ya nggak gajian kalo dilainnya kan dia duduk-duduk dapat uang kalo disini tidak trus untuk peringkat pun akumulasi manager dia bisa posisinya manager tapi dia tidak bekerja ya status aja dia manager tapi uang dia ndak dapet yang dapet ya yang bekerja itu perbedaannya sama multi level lainnya tapi disaat dia berkembang dia akan mendapat gaji itu perbedaannya. Jadi disini tidak memanfaatkan yang dibawah. Bonus disini diatas 100rb masuk kerekening kalo belum ada rekening itu giro nanti dituker di stockiest terdekat.

Bapak Hendrika:

Kita masalah penghasilan kita transparan bonusnya, di K-Link ini saya bilang enak saya punya banyak teman saya banyak silaturahmi saya bisa bantu banyak orang, jadi sodara banyak pahala banyak. Kita juga punya panti asuhan lo di masyarakat lo di Jogja yang mendirikan itu Yusuf Mansur sama A. Habsi merekapun join di K-Link jadi istilahnya bukan hanya bisnis yang kita kejar tapi kita juga perlu syariahnya, kita perlu penghasilan, produk halal, jadi kita bukan piur di bisnis tapi kita juga peduli dengan yang lain dan sifatnya kita membantu. Di K-Link ini saya bilang jujur dan transparan. Istilahnya kalo kita pengen bantu orang ya disini tempatnya. Nggak ada unsur manipulasi ataupun menipu jadi kita sifatnya murni membantu.



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI MAULANA MALIK IBRAHIM MALANG
FAKULTAS SYARI'AH
Terakreditasi "A" SK BAN-PT Depdiknas Nomor:013/BAN-PT/Ak-X/S1/VI/2007
Jalan Gajayana 50 Malang 65144 Telepon 559399, Faksimil 559399

BUKTI KONSULTASI

Nama : Ayyudiana Niyati Mufidah
NIM : 08220043
Fakultas : Syari'ah/ Hukum Bisnis Syari'ah
Dosen Pembimbing : Drs. M. Nur Yasin, M.Ag.
Judul : *BISNIS MULTI LEVEL MARKETING (MLM) K-LINK MENURUT HUKUM ISLAM*

No	Tanggal	Materi Konsultasi	Paraf Pembimbing
1	10-28 Oktober 2011	Konsultasi Proposal	1.
2	29 Oktober 2011	ACC Proposal	2.
3	5 November 2011	Ujian Proposal	3.
4	22 Februari 2012	Konsultasi BAB I	4.
5	2 Maret 2012	Konsultasi BAB II	5.
6	8 Maret 2012	Konsultasi BAB III	6.
7	13 Maret 2012	Konsultasi BAB IV, V	7.
8	19 Maret 2012	Revisi Skripsi Seluruhnya	8.
9	20 Maret 2012	ACC Skripsi	9.

Malang, 4 April 2012
Ketua Jurusan

Dr. Suwandi, M.H.
NIP 196104152000031001



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERIMAULANA MALIK IBRAHIM MALANG

FAKULTAS SYARI'AH

Terakreditasi "A" SK BAN-PT Nomor : 013/BAN-PT/Ak-X/S1/VI/2007(AI Ahwal Al Syakhshiyah)

Terakreditasi "B" SK BAN-PT Nomor : 021/BAN-PT/Ak-XIV/S1/VIII/2011(Hukum Bisnis Syariah)

Jalan Gajayana 50 Malang 65144 Telepon 559399, Faksimile 559399

Website: <http://syariah.uin-malang.ac.id> E-mail: syariah@uin-malang.ac.id

Nomor : Un.3.2/TL.01/89/2012
Lampiran : 1 eks
Perihal : **Penelitian**

16 Februari 2012

Yth. Pimpinan PT. K-Link (Stocist Kepanjen)

Jalan Trunojoyo Nomor 81 Kepanjen Malang

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Dengan hormat, kami mohon agar :

Nama : Ayyudiana N. M.
NIM : 08220043
Fakultas : Syari'ah
Jurusan : Hukum Bisnis Syariah

diperkenankan mengadakan penelitian (*research*) di daerah/lingkungan wewenang Pimpinan PT. K-Link (Stocist Kepanjen), guna menyelesaikan tugas akhir/skripsi, yang berjudul : **Pandangan Hukum Islam Tentang Marketing Plan dalam Bisnis MLM PT. K-Link**, sebagaimana proposal skripsi terlampir.

Atas perhatian dan perkenan Bapak/Ibu kami sampaikan terima kasih.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb



a.n. Dekan,

Pembantu Dekan Bidang Akademik,

Dr. Hj. Umi Sumbulah, M.Ag.
NIP 19710826 199803 2 002

Tembusan :

1. Dekan.



STOCKIST K-LINK KEPANJEN

Jl. Trunojoyo No.81 Telp (0341) 391828

Kepanjen - Malang

SURAT KETERANGAN

Yang bertanda tangan dibawah ini **Elis Wulandari**, pemilik dari *stockist* K-Link Kepanjen Malang, menerangkan:

Nama : Ayyudiana Niyati Mufidah
NIM : 08220043
Fakultas : Syari'ah
Jurusan : Hukum Bisnis Syari'ah

Bahwa mahasiswa tersebut telah selesai melakukan riset / penelitian di *stockist* K-Link Kepanjen Malang dalam bidang yang sesuai dengan judul skripsinya yaitu PANDANGAN HUKUM ISLAM TENTANG *MARKETING PLAN* DALAM BISNIS *MULTI LEVEL MARKETING* (MLM) PT. K-LINK, mulai tanggal 17 Februari s.d 17 Maret 2012.

Demikian untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Malang, 17 Maret 2012
Pemilik K-Link Kepanjen


ELIS WULANDARI

K-LINK International Sdn. Bhd. (496046-H)

康立全球有限公司 (AJL 931316)

Suite 8.04-8.15, 8th Floor, Pudu Plaza Office Tower, Jalan Landak, Off Jalan Pudu, 55100 Kuala Lumpur, Malaysia.
Tel: +603-2143 6333 Fax: +603-2143 1889 E-mail: k_link@tm.net.my Website: www.k-link.com

EID014759

HENDRIKA RIBUT PRABOWO SE
PERUM ASARI BUNTAYU INDAH BLO
MALANG

Upline Code : IDJTID015000 TERMINATIO
Previous Rank : 09 21% (EMERALD MANAGER)
Adjusted Rank : 10 23% (DIAMOND MANAGER)
Cur EFF Rank : 10 23% (DIAMOND MANAGER)
Statement Date : 19/01/2011

STOCKIST CODE : IDSML45



C25010007165

BONUS STATEMENT FOR DECEMBER 2010

Bonus Summary		Amt Payable	LB Pts	Pt Value	Share
Unilevel	288 =	896.00			
Development Bonus	288 =	1341.39			
Leadership Bonus	304 =	878.58	1919.21	0.4359	
S.R.E.D Fund	38 =	863.98	1279.35	0.519	0.6666
Crown Fund	18 =				
Crown Ambassador Fund	28 =				
Senior Crown Ambassador Fund	18 =				
Royal Crown Ambassador Fund	18 =				
Car/House Fund	38 =				
Profit Sharing	98 =				
Infinity Bonus	208 =	600.00			
Global Profit Sharing < 100000.00 Gpv 5%		960.66			
Global Profit Sharing < 400000.00 Gpv 5%				16200.00	0.0593
Global Profit Sharing >= 400000.00 Gpv 5%					
Year-End Bonus	38 =				
Gross Total		5098.61			
Adjustment					
Bulletin					
Net Total (RM)		5098.61			

IND 13,256,386.00

Year-End Bonus	B/F	Curent	C/F
	0.00	0.00	0.00

Oversea Incentive	B/F	Curent	C/F
	835.44	222.04	1057.48

Date POR No.
12/31/2010 IDI527367

B.V
400.00

Date

MONTHLY PERSONAL BV
POR No.

B.V

Date

POR No.

B.V

Total 400.00

Direct Downlines Sales Information

Direct	Name	P.Rank	A.Rank	E.Rank	AccPgv	Per.PV	PGPV	Grp.PV	Per.BV	PGBV	Grp.BV	P-BV (B)	Grp BV (B)
IDJRID012950	TERMINATION	07	07			0.00	123.00	27410.00	0.00	123.00	20010.00	0.00	7400.00
IDJRID012949	TERMINATION	07	07			0.00	0.00	23004.90	0.00	0.00	15204.00	0.00	7800.00
EID061268	TERMINATION	07	07			0.00	0.00	3152.00	0.00	0.00	2552.00	0.00	600.00
EID070399	LUOYA FRANTINO	05	05		9042.00	405.00	405.00	405.00	205.00	205.00	205.00	200.00	200.00
EID017842	AGUS SUYANTO	04	04		3445.00	400.00	400.00	400.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00
IDJTID023241	R MOCH SIDIHARTA WAHYUJAI	07	07			0.00	0.00	503.00	0.00	0.00	503.00	0.00	0.00

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Nama : Ayyudiana Niyati Mufidah
NIM : 08220043
Tempat & Tgl. Lahir : Jombang, 17 Februari 1990
Jenis Kelamin : Perempuan
Status : Single
Agama : Islam
Universitas : UIN Maliki Malang
Fakultas : Syari'ah
Jurusan : Hukum Bisnis Syari'ah
Alamat : Jalan Mangga No.258 RT.03 RW.IV Puncu Kediri 64292
Telepon : 085790871227
Email : ayyudianne@gmail.com
Riwayat pendidikan :

Nama Sekolah	Tahun Masuk	Tahun Lulus
SDN Puncu 2 Kediri	1996	2002
SMPN 3 Peterongan Jombang	2002	2005
SMA Darul Ulum 2 Jombang	2005	2008
UIN Maliki Malang	2008	2012

Pengalaman Organisasi:

1. Anggota MPK (Majelis Permusyawaratan Kelas) SMA Darul Ulum 2 Jombang periode 2005-2007
2. Anggota ARUNG (Anak Teater Unggulan) SMA Darul Ulum 2 Jombang periode 2006-2007
3. Panitia SSO (*Science Social Olympiad*) Se- Jawa Timur, Jawa Tengah dan Bali SMA Darul Ulum 2 Jombang tahun 2008
4. Panitia "Pelatihan Jurnalistik" yang diadakan oleh HMJ HBS pada tanggal 18 Desember 2010
5. Panitia "Studi Banding Mahasiswa HBS 2011 UIN Sunan Kalijaga dan UII Yogyakarta" pada 5 Maret 2011